

COMMERCIAL	
CREATION DE POSTE RESPONSABLE COMMERCIAL	08 12 2009

YATOO, marque innovante spécialisée dans l'aménagement de véhicule de tourisme en véhicule de loisirs itinérant, est référencée dans plusieurs réseaux de distribution principalement dans le secteur automobile (concessions) ainsi que dans des enseignes spécialisées dans les pièces et accessoires pour camping-car. Lancée sur le marché en Mars 2006, la marque YATOO est en progression constante. Pour faire face à la croissance de son activité et en accélérer son développement, la société souhaite créer un poste de responsable commercial.

L'objectif de la marque YATOO est d'être présente dans au moins une enseigne par département d'ici 24 mois.

Missions :

- Implanter des équipements de démonstration dans les show-room des enseignes actuellement référencées
- Animer le réseau en visitant les distributeurs et développer le référencement dans les enseignes à potentiel de développement majeur
- Participer au lancement commercial de la marque YATOO avec chaque enseigne : Journées portes ouvertes, salons, inaugurations,...
- Etre force de proposition pour développer des actions commerciales au sein des réseaux
- Participer aux différents salons effectués par la marque YATOO
- Développer le potentiel du fichier des prospects YATOO et des fichiers distributeurs
- Participer au développement de partenariats avec des structures associatives (fédérations, associations sportives, etc.)
- Remonter périodiquement les retours terrain des visites et prospections
- Participer aux mises à jour du volet commercial de notre site internet

Organisation :

Le poste à pourvoir est un poste stratégique pour le développement de la société. La gestion minutieuse des rendez-vous garantira une optimisation des déplacements. Des indicateurs de développement, de suivi et de relance font partie des outils à mettre en place pour développer l'activité commerciale avec efficacité et pérennité. Suivant un planning à définir, un point périodique sera organisé au siège de la société.

Profil :

Mobilité, autonomie et rigueur sont les qualités indispensables requises pour intégrer ce poste de responsable commercial. Un pouvoir de conviction inébranlable associé à une faculté d'écoute font partie des qualités indispensables pour faire rentrer l'innovation auprès des réseaux ciblés.

L'état d'esprit est également important et doit correspondre à l'esprit YATOO qui fait appel à des notions fortes de créativité, disponibilité, souplesse, de découverte, associées à une forte volonté de persévérance. *Vous devrez avoir en permanence l'espérance chevillée au corps.* Votre sensibilité pour les sports et loisirs outdoor ainsi que le monde de l'automobile sont des atouts indispensables. Vous devrez également maîtriser les outils informatiques les plus courants (traitements de texte, tableur, présentation/animation, internet, CRM...)

Ce poste évolutif intégrera à terme, la fonction de développement et d'encadrement de l'équipe commerciale sur la France et l'export.

Une solide expérience de vente et d'animation de réseaux de distributeurs pour des produits de loisirs outdoor est un minimum requis pour intégrer cette fonction

Rémunération :

Fixe + part variable indexée sur les résultats de l'entreprise

Poste à pourvoir au plus tôt le 1^{er} février 2010

Périmètre géographique : France entière.

Pour postuler à ce poste, adressez votre candidature à :

Adhoc Equipements – Village d'entreprises - ZAC des grandes bruyères – 41200 ROMORANTIN

Joindre CV + lettre de motivation par mail à l'adresse suivante : contact@yatoo-concept.com

Site de la marque : www.yatoo-concept.com

YATOO, le chaînon manquant entre la tente et le camping-car

Adhoc Equipements - Village d'Entreprises - ZA des Grandes Bruyères - 41200 ROMORANTIN

Tél. : 02 54 76 31 65 - Fax : 02 54 76 47 36 - Mail : contact@yatoo-concept.com - Site Internet : www.yatoo-concept.com

SAS au capital de 200.000 euros - N° Siret 488 425 315 00022 - TVA intracommunautaire : FR68488425315